



Azienda



Hydro-Elektrik GmbH
www.hydrogroup.de
Dipendenti: 100
Settore: Costruzione Impianti

Profilo Cliente

La Hydro-Elektrik GmbH ha pesantemente influenzato la tecnologia di trattamento delle acque. In qualità di leader di mercato, l'azienda si è affermata nello sviluppo e produzione di sistemi ad alte prestazioni, nella gestione, lavorazione, stoccaggio e distribuzione dell'acqua, combinando il bisogno di acqua dolce, l'approvvigionamento idrico a basso consumo energetico ed il relativo stoccaggio mantenendone la qualità.

Prodotti in Uso

- ▶ CAS Engineering
- ▶ Interfaccia per ERP-System

Partner



itdesign GmbH
72072 Tübingen
+49 7071 3667-60
www.itdesign.de

Vendite strutturate con ricavi pianificabili e una gestione efficiente del progetto

"La flessibilità di CAS Engineering ha consentito di soddisfare, in modo ottimale, le numerose esigenze specifiche della nostra azienda che, grazie all'eccellente progetto di supporto, sono state implementate nel software."

Andrea Strobel, CEO



Requisiti

- ▶ Soluzione CRM flessibile e personalizzabile
- ▶ Gestione centralizzata di indirizzi, documenti, dati di progetto e contratti di assistenza
- ▶ Pianificazione e controllo dei progetti
- ▶ Panoramica delle vendite potenziali e delle opportunità di vendita
- ▶ Supporto e accurata previsione delle vendite

Soluzione

La soluzione CAS Engineering ha sostituito il software CRM precedentemente utilizzato. Con ulteriori personalizzazioni sugli indirizzi e sui modelli di dati, la Hydro-Elektrik GmbH ha creato un proprio sistema di CRM su misura. Tutti i progetti dei clienti, nonché i contratti di servizio esistenti per gli impianti installati sono gestiti centralmente in un unico sistema. L'interfaccia col sistema ERP permette un risparmio nella manutenzione dei dati duplicati e rende disponibili a portata di mano la fatturazione dei servizi di progetto.

Benefici e Vantaggi

- ▶ Maggiore trasparenza attraverso l'informazione centralizzata
- ▶ Indirizzi, dati di progetto, documenti, appuntamenti, attività, contratti di assistenza e opportunità di vendita a portata di mano, disponibili a livello centrale e sempre aggiornati
- ▶ Vendite strutturate con entrate prevedibili
- ▶ Panoramica sulle opportunità di vendita per facilitarne la gestione
- ▶ Efficiente pianificazione e controllo dei progetti
- ▶ Documentazione coerente di tutti i servizi per un dato progetto



CAS Software AG
Wilhelm-Schickard-Str. 8-12
76131 Karlsruhe, Deutschland
Tel.: +49 721 9638-188
CASgenesisWorld@cas.de
www.cas-mittelstand.de